



Projektleiter im Vertrieb (m/w) – ohne Akquiseverantwortung

- SIE sind Profi in der Organisation von Projekten?
- SIE brennen für die betriebliche Vorsorge?
- SIE sprechen die Sprache der Arbeitgeber?

Dann kommen Sie zu uns, wir beraten und betreuen seit 2001 Deutschlands große und namhafte Arbeitgeber!

Ihre Aufgaben

- Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung der Kommunikationskampagnen bei unseren Unternehmenskunden
- Verantwortung für den Projekterfolg
- Konzeption und Umsetzung neuer Kampagnen bei unseren Bestandskunden
- Fachliche und operative Führung der eingesetzten Vorsorgeberater in den Projekten
- Systematische Verfolgung unserer Vertriebsziele
- Denken und Handeln als „Unternehmer im Unternehmen“

Sie bringen mit

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Finanz- und Versicherungswesen
- Mind. 2 jährige Berufserfahrung in der Beratung von betrieblichen Vorsorgelösungen
- Überzeugendes Auftreten mit sehr guten Präsentationsfähigkeiten
- Flexibilität und bundesweite Reisebereitschaft
- Strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise
- Leidenschaft für die betriebliche Vorsorge

Wir bieten

- Entwicklung zum bAV-Experten
- Festanstellung mit attraktivem Fixgehalt und halbjährlicher variabler Vergütung
- Dienstwagen, iPhone und Tablet-PC für die effektive Arbeit „on the Road“
- Ausführliche Einarbeitung durch erfahrene Kollegen
- Modernes Unternehmen
- Professionellen Innendienst, der Ihnen den Rücken freihält

Interessiert?

Dann bewerben Sie sich jetzt per E-Mail an gordana.bailer@pension-solutions.de mit Lebenslauf und Motivationsschreiben, Gehaltsvorstellungen sowie frühestmöglichem Einstiegszeitpunkt! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Mehr Informationen über uns finden Sie unter www.pension-solutions.de