



## Vertriebsstarke Berater für bAV gesucht (m/w)



**SIE** brennen für die betriebliche Vorsorge – *Wir sind seit 18 Jahren darauf spezialisiert*  
**SIE** sind selbstständig und wollen in die Festanstellung – *Wir haben die Kunden und Termine für Sie – ohne Eigenakquise*  
**SIE** konzentrieren sich am liebsten nur auf die Beratung – *Wir übernehmen alles andere für Sie – von A bis Z*

### Ihre Aufgaben

- Durchführen von Präsentationen im Unternehmen
- Beratung der Arbeitnehmer im 4-Augen-Gespräch beim Arbeitgeber
- Zielgerichtetes Begleiten der Arbeitnehmer bis zur Entscheidung
- Bundesweites Einsatzgebiet – ohne Akquiseverantwortung
- Denken wie ein Unternehmer – ohne Haftungsrisiko

### Sie bringen mit

- Leidenschaft für den Vertrieb
- Mind. 2 jährige Vertriebs Erfahrung in der Beratung von betrieblichen Vorsorgelösungen
- Fachkenntnisse im Bereich bAV + BU
- Überzeugendes und empathisches Auftreten
- Bundesweite Reisebereitschaft

### Wir bieten

- Festanstellung mit attraktiven Fixgehalt und variabler Vergütung
- Entwicklung zum Vorsorgespezialisten
- Quartalsweise Provisionszahlungen
- Home-office Möglichkeit
- Dienstwagen, iPhone, Tablett-PC für die effektive Arbeit „on the Road“
- Ausführliche Einarbeitung durch erfahrene Kollegen

### Interessiert?

Dann bewerben Sie sich jetzt per E-Mail an [gordana.bailer@pension-solutions.de](mailto:gordana.bailer@pension-solutions.de) mit Lebenslauf und Motivationsschreiben, Gehaltsvorstellungen sowie frühestmöglichem Einstiegszeitpunkt! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Mehr Informationen über uns finden Sie unter [www.pension-solutions.de](http://www.pension-solutions.de)